



G R U P A

MANGATA

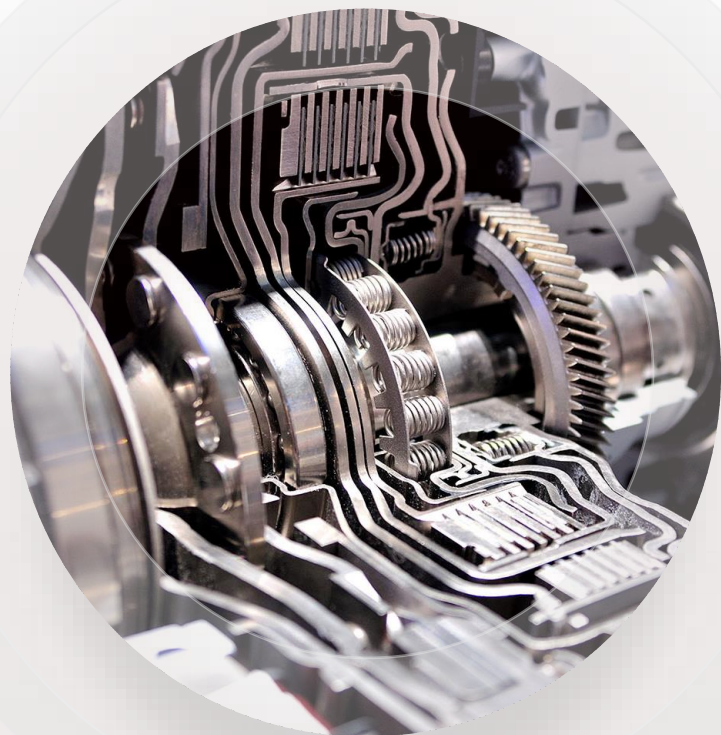
H O L D I N G

PODSUMOWANIE ROKU 2023 - Wyniki finansowe

Perspektywa roku 2024

Agenda

- ▶ **Wprowadzenie - podsumowanie 2023 r.**
- ▶ **Wyniki Segmentów**
- ▶ **Sytuacja Finansowa – wyniki finansowe i pozycja gotówkowa**
- ▶ **Perspektywa roku 2024**
- ▶ **Q&A**



Wprowadzenie – podsumowanie 2023 r.

GRUPY MANGATA HOLDING

Wprowadzenie

- charakterystyka wyzwania i trendów 2023 roku

- **Wysoka baza odniesienia** – wypracowane wyniki sprzedażowe i finansowe w roku 2022 były rekordowe (wspierane przez wysoki popyt oraz wysokie ceny surowca) – *trudność w porównywalności*
- **Nasilenie dekoniunktury** od 2 kwartału 2023 – osłabienie popytu i mocny spadek zamówień odczuwalny praktycznie w trzech segmentach wraz z wysokim poziomem zapasów u odbiorców Grupy – *co zrodziło konieczność dopasowania mocy wytwórczych;*
- **Niestabilne otoczenie biznesowe i makro** – utrzymująca się a się niepewność rynkowa – konflikt na Ukrainie, wysoka inflacja i utrzymująca się presja płacowa (wpływ inflacji i wzrostu płacy minimalnej), podwyżki stóp procentowych – *potrzeba dostosowania się do nowego otoczenia;*
- **Skokowa aprecjacja złotówki** - umocnienie kursu nominalnego o ponad 8% i wzrost plac ok 10% spowodował szybką zmianę kosztu pracy w Euro – *negatywny wpływ na rentowność eksportową.*

Mając na uwadze powyższe i sygnały rynkowe – spółki Grupy wdrożyły w roku 2023 szereg projektów optymalizacyjnych i redukcji kosztów, służące zapewnieniu bezpiecznych poziomów wyników i podnoszenia wydajności- min. **redukcję zatrudnienia ponad 15%.**

Grupa Mangata Holding z dobrymi wynikami pomimo schłodzenia rynku

Kluczowe dane finansowe i poziomy marży 2023

Przychody ze
sprzedaży

938 mln PLN

EBITDA

127 mln PLN

13,6%

Zysk netto

58 mln PLN

6,2%



W 2023 roku Grupa realizowała szereg projektów strategicznych



<p>Podzespoły dla motoryzacji i komponenty</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Połączenie Kuźnia Polska i MCS – koncentracja funkcji obróbczych w zakładzie w Żorach • Instalacja zrobotyzowanego gniazda prasy (w trakcie uruchomienia) • Intensyfikacja ofertowania do branży e-mobilności • Projekty optymalizacji zatrudniania 	<ul style="list-style-type: none"> • Synergie kosztowe w operacjach, logistyce i administracji • Modernizacja parku oraz dodatkowy wolumen +2 tys. ton • Redukcja 90 osób
<p>Armatura i automatyka przemysłowa</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Reorganizacja produkcji – skupienie produkcji w 2 zakładach • Projekty optymalizacji zatrudnienia • Zamknięcie Projektu nowej linii zaworów bezpieczeństwa i finalizacja certyfikacji produktowa (Europa i USA) 	<ul style="list-style-type: none"> • Optymalizacja produkcji i zarządzania • Redukcja 170 osób • Obroty ok. 9 mln PLN/rok (docelowy wolumen)
<p>Elementy złączne</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Reorganizacja obszarów produkcyjnych – wypracowanie koncepcji i rozpoczęcie transformacji zakładu – dwuletni program inwestycyjny w kwocie około 40 mln • Modernizacja parku maszynowego – nowe kuźniarki • Projekty optymalizacji zatrudnienia 	<ul style="list-style-type: none"> • Podnoszenie wydajności i realizacja celów środowiskowych • Redukcja 60 osób
<p>Strategia Zrównoważonego Rozwoju</p>	<p>Filary Strategii</p> <div style="display: flex; justify-content: space-around; align-items: center;"> <div style="text-align: center;">  <p>E Środowisko Zrównoważona produkcja</p> </div> <div style="text-align: center;">  <p>S Pracownicy, społeczeństwo i klienci Odpowiedzialna i przyjazna organizacja</p> </div> <div style="text-align: center;">  <p>G Ład korporacyjny Doskonałość procesowa i operacyjna</p> </div> </div> <ul style="list-style-type: none"> • Grupa jest w procesie przygotowawczym do raportowania wg wymagań dyrektyw CSRD 	

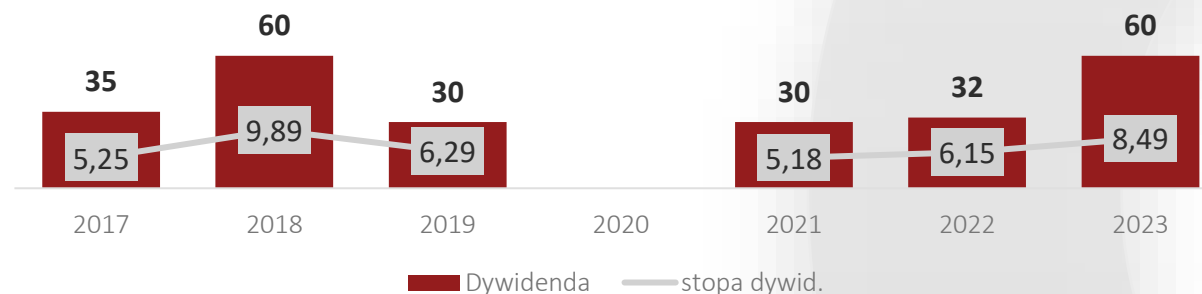
Wprowadzenie

Realizacja Polityki Dywidendowej

Polityka dywidendowa w latach 2017-2023

DYWIDENDA W LATACH 2017-2023

(w mln PLN i %)



- 2020 rok - Realizacja polityki wstrzymana ze względu na sytuację gospodarczą. Powrót do realizacji w 2021 roku.
- Skumulowana wartość wypłaconej dywidendy **242 mln PLN**. Łącznie na akcję 37 PLN

Założenia dot. wypłaty dywidendy w 2024 roku

- Utrzymanie realizacji polityki dywidendowej w roku 2024
- Rekomendacja Zarządu: wypłata dywidendy za rok 2023 na poziomie 5,5 PLN/akcja, tj. 36,7 mln PLN - do decyzji WZA

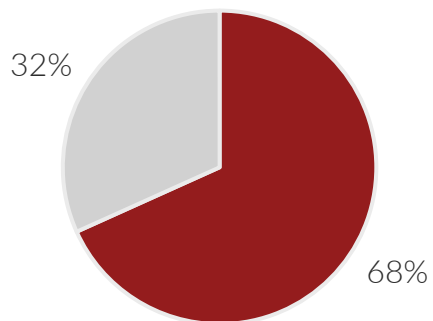
CAPEX Grupy Mangata Holding 2023

Grupa dokonała inwestycji w 2023 roku na poziomie ok. **65 mln PLN** ukierunkowany na :

- modernizację parku maszynowego oraz wzrost zdolności produkcyjnych w 3 segmentach biznesowych
- oraz automatyzację i robotyzację stanowisk produkcyjnych
- poprawa warunków pracy i ochronę środowiska.

Podzespoły dla motoryzacji i komponenty

Łącznie: ok. 40 mln PLN



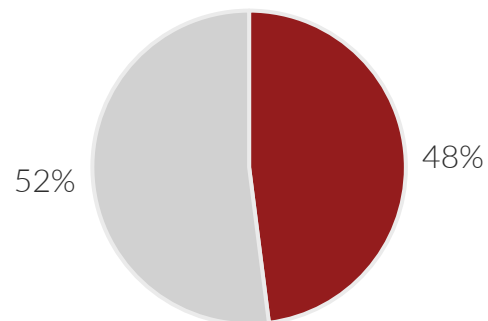
■ Projekty rozwojowe ■ Modernizacja i odtworzenie

Kluczowe projekty rozwojowe:

- Kontynuacja projektu gniazda prasy
- Projekty zmian w procesach produkcyjnych
- Zakup centr frezerskich, tokarek, szlifierek

Armatura i automatyka przemysłowa

Łącznie: ok. 8 mln PLN



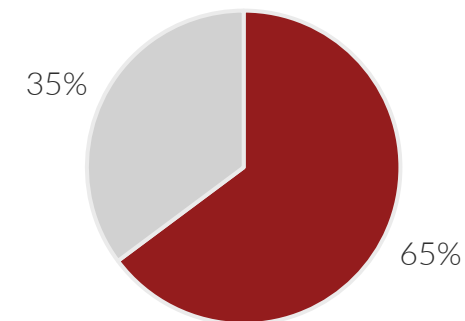
■ Projekty rozwojowe ■ Modernizacja i odtworzenie

Kluczowe projekty rozwojowe:

- Modernizacja infrastruktury
- Projekty badawczo-rozwojowe (w tym nowa lina armatury bezpieczeństwa)

Elementy złączne

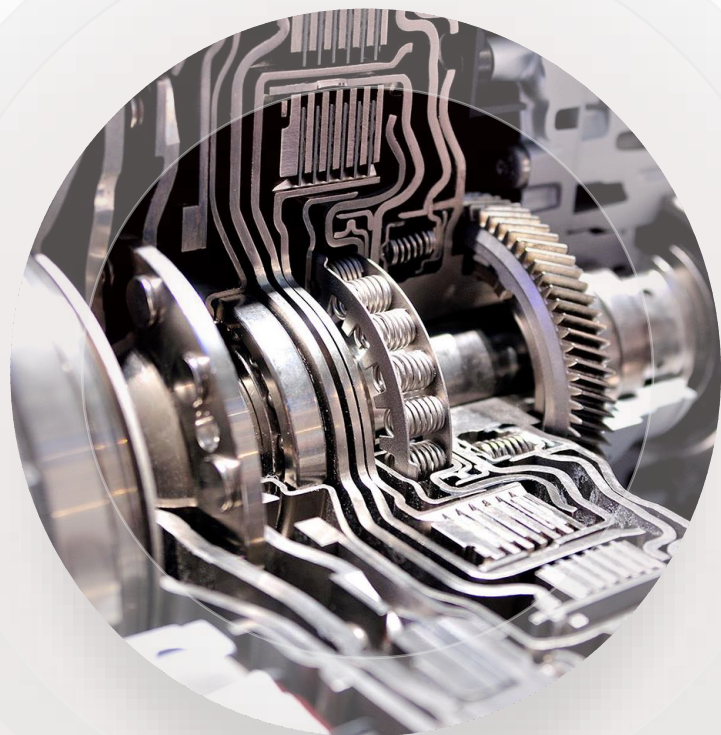
Łącznie: ok. 16 mln PLN



■ Projekty rozwojowe ■ Modernizacja i odtworzenie

Kluczowe projekty rozwojowe:

- Zakup kuźniarki
- Rozpoczęcie projektu reorganizacji produkcji



SEGMENTY DZIAŁALNOŚCI

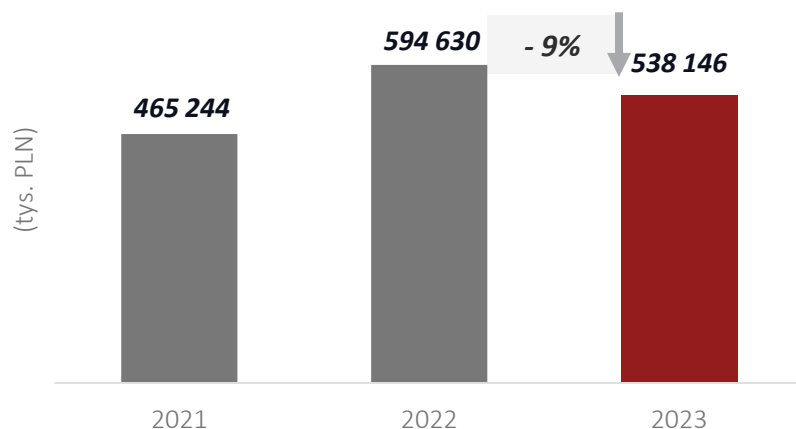
GRUPY MANGATA HOLDING

Wynik segmentu za 2023

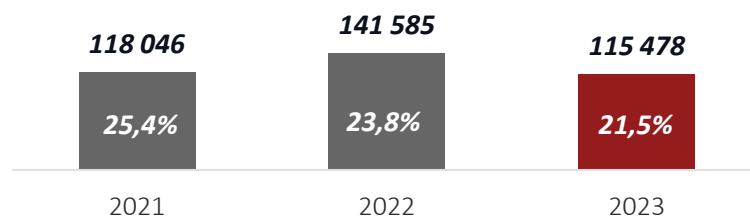
Podzespoły dla motoryzacji i komponenty



PORÓWNANIE PRZYCHODÓW ZE SPRZEDAŻY 2021-2023



MARŻA BRUTTO CAŁEGO SEGMENTU 2021-2023



PODSUMOWANIE 2023

- W 2023 segment Podzespoły dla motoryzacji i komponenty osiągnęły sprzedaż na poziomie 538 mln PLN i rentowność brutto w kwocie 115 mln PLN.
- Bardzo zróżnicowane trendy popytu i zamówień:
 - ✓ Branże automotive w miarę stabilny (samochody osobowe i dostawcze) -
 - ✓ Obniżki popytu głównie z branży hydraulicznej
 - ✓ Obniżki popytu i sprzedaży w branży rolniczej
 - ✓ Stopniowa postęp w projektach dot. elektryfikacji;
 - ✓ Pozyskanie nowych projektów (Volvo, MM, ACPS)
 - ✓ W IV kwartale 2023 nasilenie procesów deflacyjnych
- Łącznie wolumenowy spadek sprzedaży to ok. 9%, zamortyzowany częściowo utrzymaniem wyższych cen (wdrożonych w roku 2022)
- Sprzedaż i rentowność segmentu pod silną presją umocnienia się EURO i USD – duży udział sprzedaży walutowej (ponad 90%);

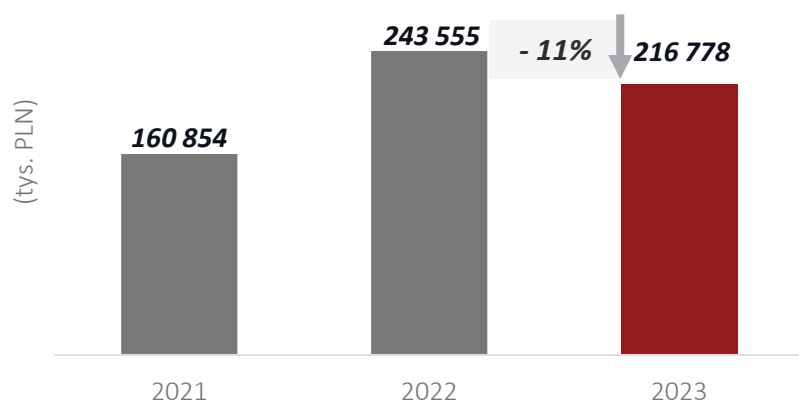


Wynik segmentu za 2023

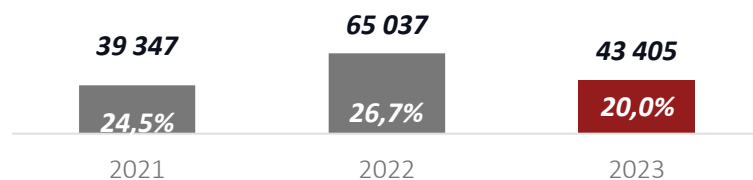
Elementy złączne



PORÓWNANIE PRZYCHODÓW ZE SPRZEDAŻY 2021-2023



MARŻA BRUTTO CAŁEGO SEGMENTU 2021-2023



PODSUMOWANIE 2023

- Sprzedaż segmentu to ok 217 mln PLN i rentowność brutto ponad 43 mln PLN.
- Zróżnicowana sytuacja rynkowo – popytowa:
 - Stabilny poziom przychodów z branży górniczej i kolejowej
 - Odczuwalna redukcja popytu szczególnie w branży budowlanej i chemicznej (po ok. 45% r/r)
 - Sprzedaż eksportowa to ok 50% - mniejsza presja na rentowność eksportową
- Po rekordowym 2022 w 2023 roku odnotowaliśmy mniejsze wykorzystanie mocy produkcyjnych i spadek sprzedaży wolumenowy ponad 10%;
- Korekty cenowe na zakupie surowca i ceny sprzedaży widoczne w II półroczu 2023
- Aktywności rynkowe ukierunkowane na branże generacji mocy, budownictwo kolejowe i drogowe, branżę chemiczną.

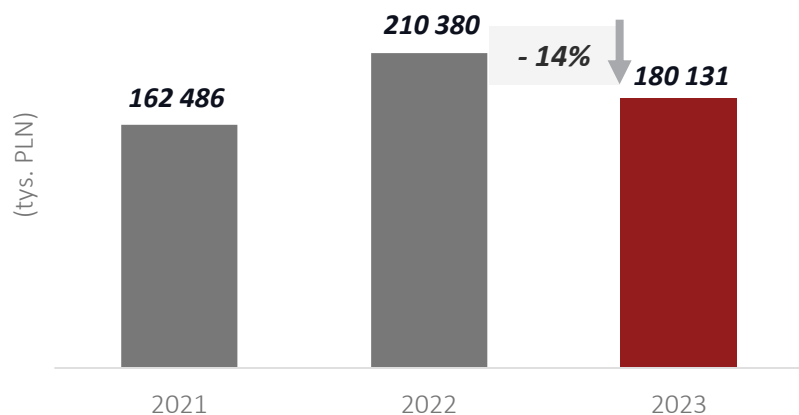


Wynik segmentu za 2023

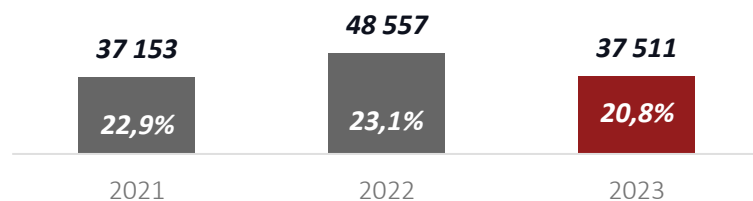
Armatura i Automatyka Przemysłowa



PORÓWNANIE PRZYCHODÓW ZE SPRZEDAŻY 2021-2023



MARŻA BRUTTO CAŁEGO SEGMENTU 2021-2023



PODSUMOWANIE 2023

- Przychody ze sprzedaży na poziomie 180 mln PLN i marży brutto 38 mln PLN. Spadki sprzedaży są efektem zmniejszonego popytu rynkowego spowodowanego:
 - Spowolnieniem inwestycji przemysłowych w Polsce i UE
 - Dużymi zapasami u dystrybutorów jak i u klientów OEM (odlewy)
 - Utrata zamówień z rynku rosyjskiego i białoruskiego (sankcje).
- Sprzedaż eksportowa segmentu sięgnęła ok 75%
- Segment Armatury zrealizował wiele optymalizacji:
 - Optymalizacje w obszarze surowców – wykorzystanie alternatyw dla materiałów (złom vs drożęjąca i trudno dostępna surowka)
 - Optymalizacja i konsolidacja procesów produkcyjnych w 2 z 3 istniejących lokalizacji
- Wolumenowy spadek sprzedaży o ok. 22% - skompensowany częściowo utrzymaniem wyższych cen (wdrożonych w roku 2022) oraz wyższą sprzedażą towarów i materiałów



Sprzedaż geograficzna i segmentów biznesowych

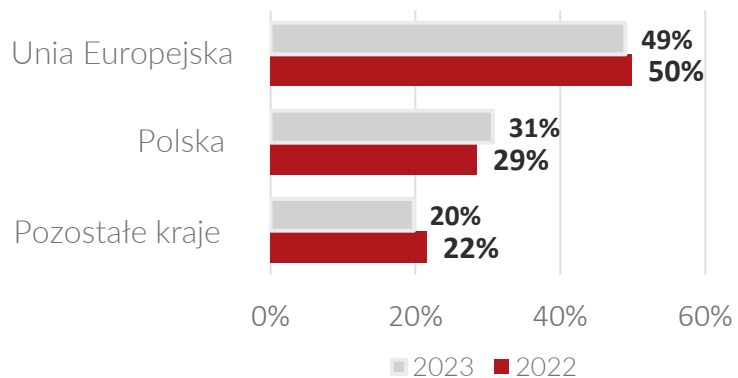
GRUPA PROWADZI WYSOCE ZDYWERSYFIKOWANĄ DZIAŁALNOŚĆ ZARÓWNO BRANŻOWĄ JAK I GEOGRAFICZNĄ

- Kluczowymi partnerami na rynku UE są Niemcy (22%), Finlandia (6%), Czechy (5%).



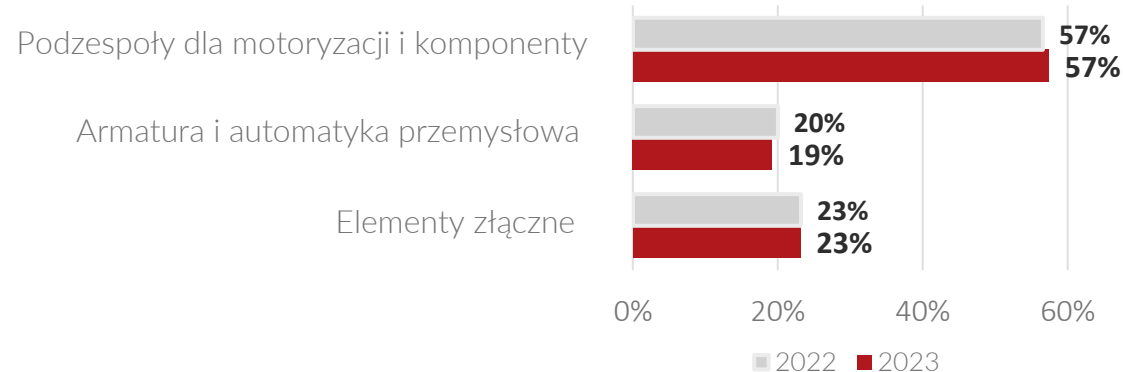
Struktura geograficzna przychodów ze sprzedaży

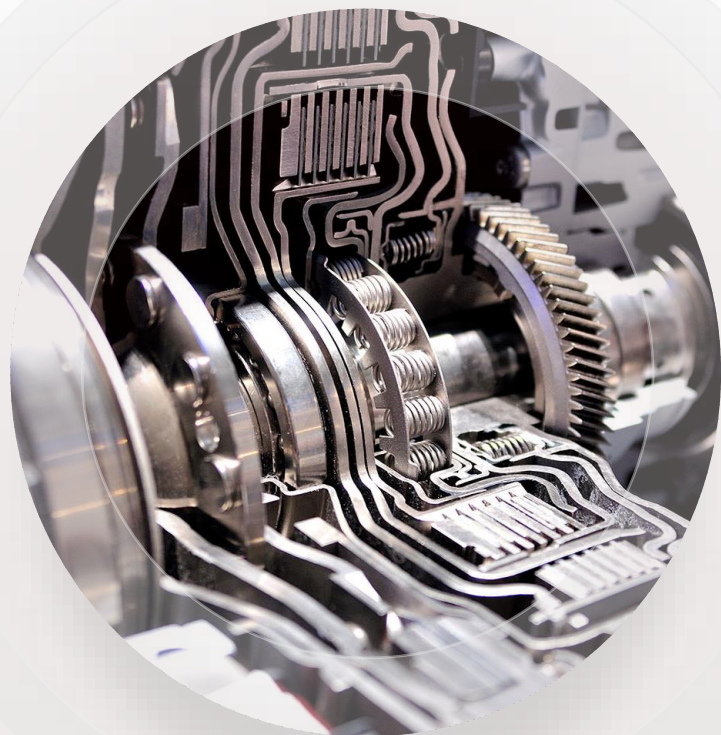
(2023 vs 2022)



Struktura segmentowa przychodów ze sprzedaży

(2023 vs 2022)





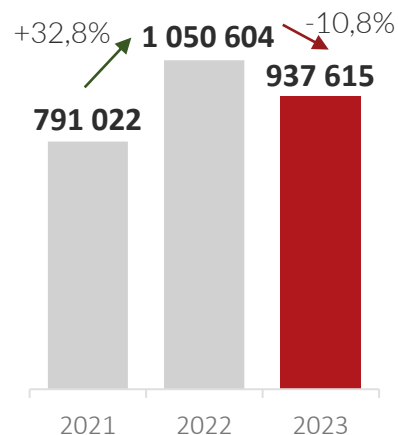
WYNIKI FINANSOWE

GRUPY MANGATA HOLDING

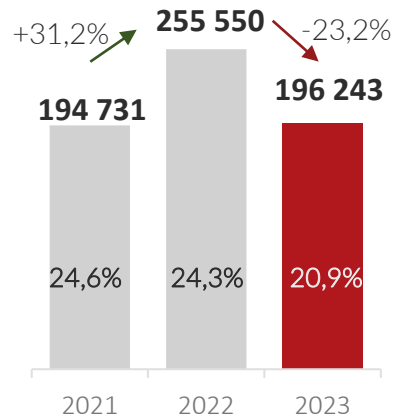
Wyniki finansowe (tys. PLN)



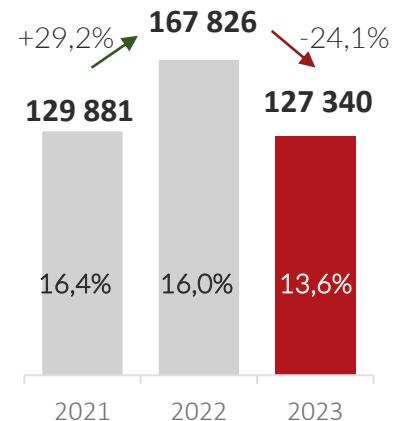
PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY



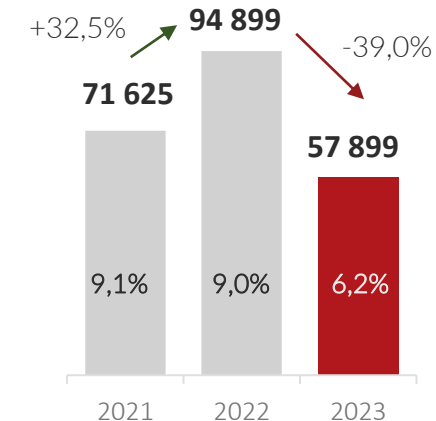
ZYSK BRUTTO ZE SPRZEDAŻY



EBITDA



ZYSK NETTO



- Spowolnienie i redukcja popytu rynkowego od II kwartału 2023
- Wdrożone programy optymalizacyjne – utrzymanie funduszu plac na poziomie 2022 pomimo podwyżek ok 10%
- Efekt zdarzeń jednorazowych:
 - Koszty reorganizacji w segmencie Armatury (-5,5 mln PLN)
 - Wykorzystanie środków z Programu wsparcia dla przemysłu energochłonnego za okres IH2023 (+6,2 mln PLN)
 - Umocnienie złotówki (różnice kursowe -8 mln PLN)
 - Ulgi podatkowe (+3,0 mln PLN)

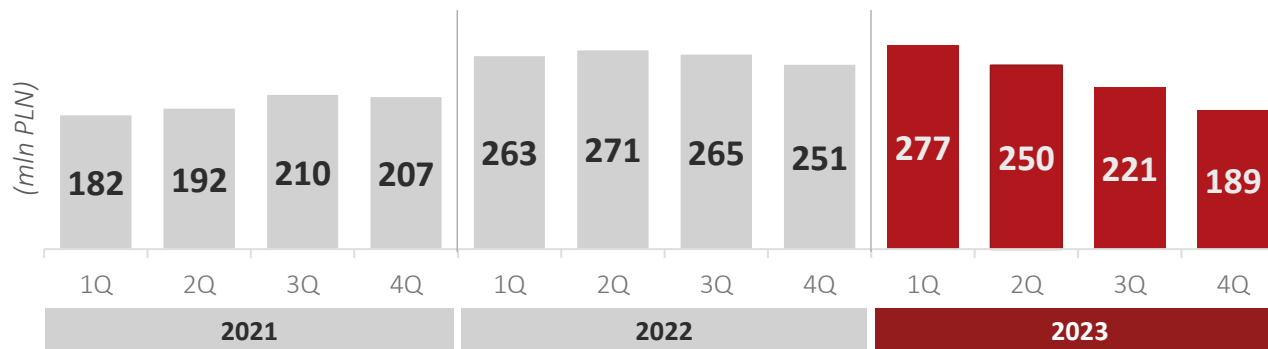
Skorygowane o zdarzenia jednorazowe

tys. PLN

EBITDA 2023	127 340
- środki z programu wsparcia	+6 162
- koszty reorganizacji	-5 500
EBITDA 2023 skorygowana	126 678

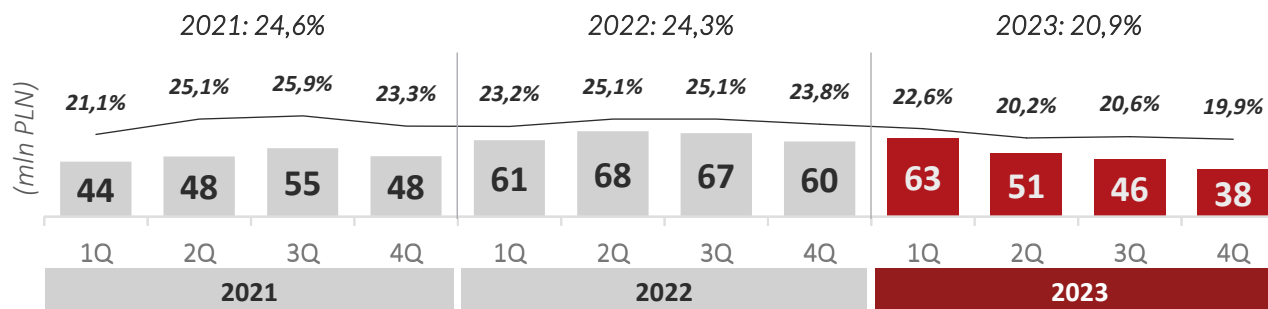
Kwartalne przychody ze sprzedaży, marże brutto i EBITDA

PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY



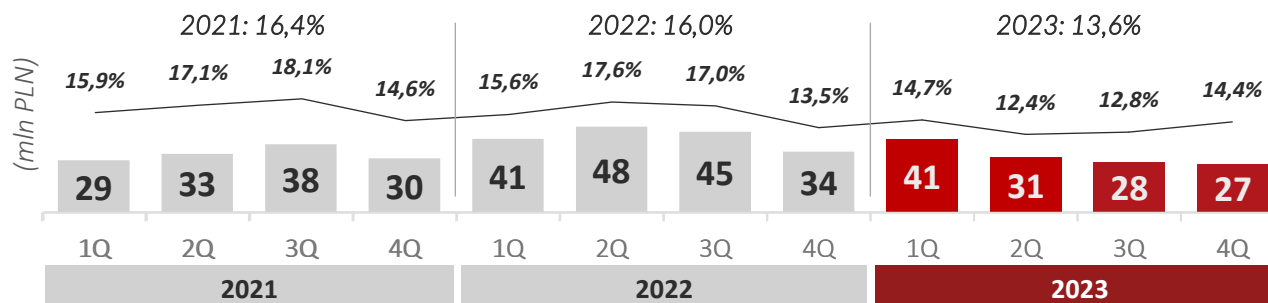
- Obniżki popytu od 2 kwartału 2023 we wszystkich segmentach operacyjnych

EWOLUCJA MARŻY BRUTTO ZE SPRZEDAŻY



- Niższe poziomy marży brutto i EBITDA – efekt niższych wolumenów (absorbacja kosztów stałych)
- Wdrożone projekty optymalizacyjne – wpływ na redukcję kosztów

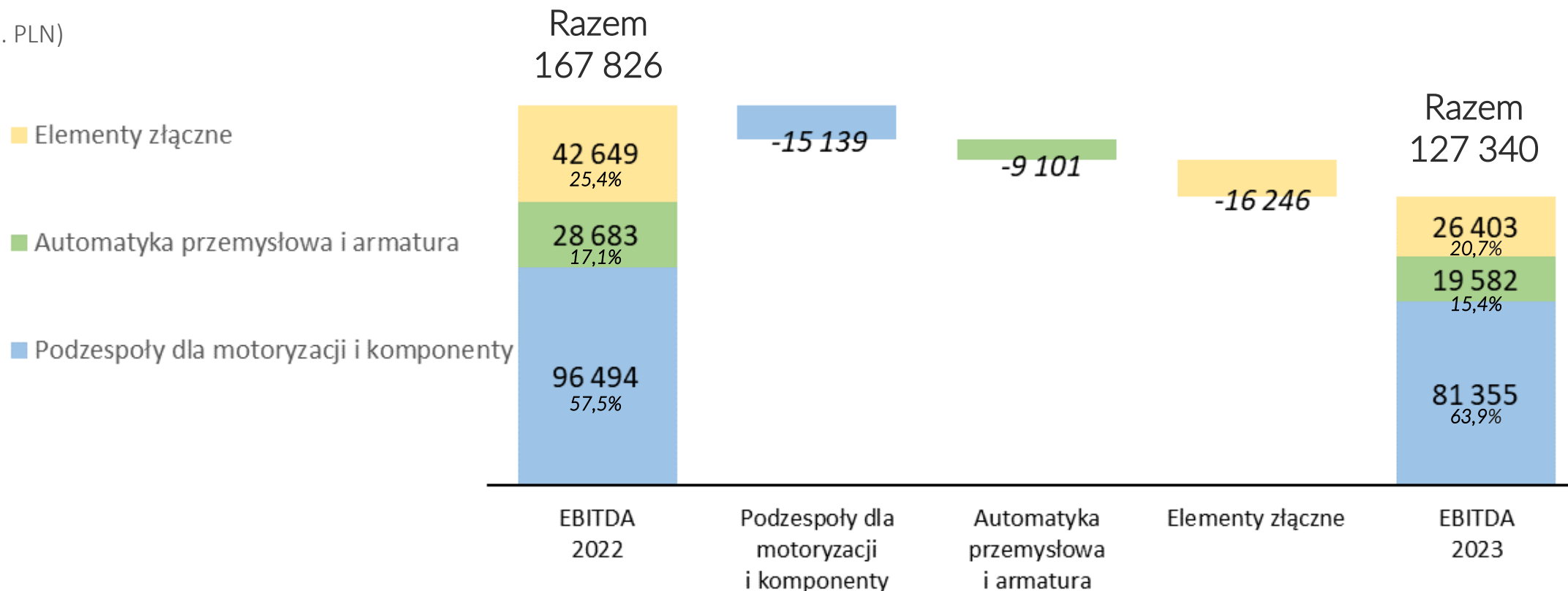
EWOLUCJA EBITDA



- Wpływ na EBITDA zdarzeń jednorazowych (reorganizacja w segmencie armatury, dopłaty do energii i gazu)

Dekompozycja skonsolidowanego EBITDA 2022-2023

(Dane tys. PLN)



% udział – kontrybucja danego segmentu w skonsolidowanej EBITDA w danym roku

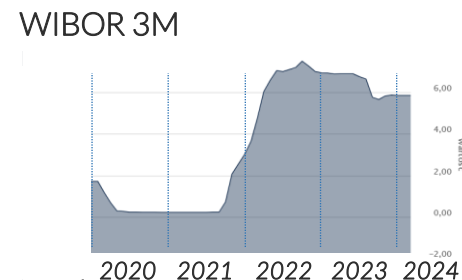
Zmiana kurs EUR oraz oprocentowania – wpływ na działalność

► EWOLUCJA KURSU EUR i USD 2020 – 04.2024

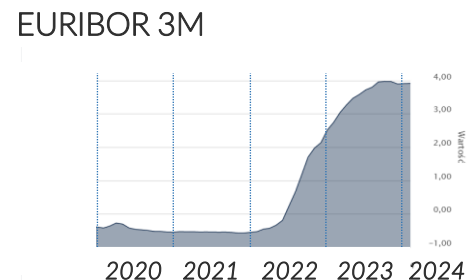


► PRZYCHODY I KOSZTY FINANSOWE

Dane w tys. PLN	2022	2023	Zmiana
Saldo z działalności finansowej	-12 262	-14 791	-2 529
<i>w tym:</i>			
<i>Saldo różnic kursowych</i>	<i>-2 873</i>	<i>-8 024</i>	<i>-5 151</i>
<i>Saldo odsetek</i>	<i>-6 100</i>	<i>-8 306</i>	<i>-2 206</i>
<i>Saldo pozostałych PF i KF</i>	<i>-3 289</i>	<i>1 539</i>	<i>4 828</i>



Źródło: Bankier



Źródło: Bankier

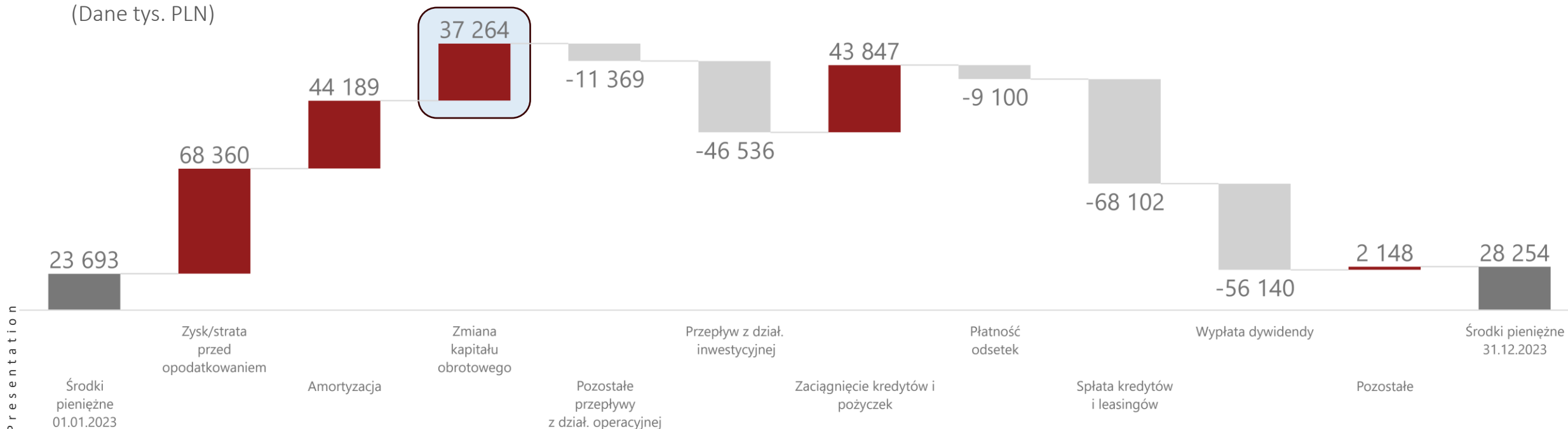
- Średni kurs EUR w 2023 4,528 (vs 4,688 w 2022 – 16 gr) wpływ na niższe przychody oraz marżowości sprzedaży eksportowej.
- Kurs na 31.12.2023 4,348 PLN/EUR (vs 4,690 31.12.2022 -34gr) wpływ na wyceny rozrachunków
- 2023: sprzedaż w EURO ok 144 mln i ok USD 19 mln.
- Polityka zabezpieczeń walutowych:
 - Zabezpieczenia forward na 2023: 21,1 mln EUR
 - Kurs średni zabezpieczeń 2023: 4,978 PLN/EUR

- Wpływ na wzrost kosztów obsługi zadłużenie miały również seria podwyżek stóp procentowych EBC.
- Utrzymujący się w I połowie 2023 wysoki poziom stóp NBP

- Wzrost poziomów WIBOR i EURIBOR – wpływ na wyższe koszty obsługi zadłużenia – ok. 93% kredytów w EUR i ok. 94% leasingów w EUR
- Zmiana EURIBOR o 1% oznacza zmianę kosztu odsetkowego w skali roku o ok. 1.500 tys. PLN
- Zmiana WIBOR o 1% oznacza zmianę kosztu odsetkowego w skali roku o ok. 100 tys. PLN

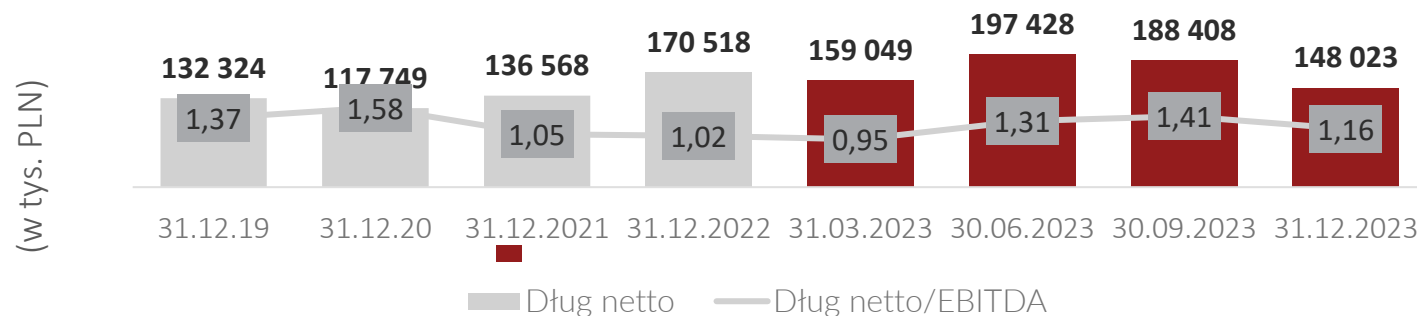
Cashflow 2023 – znacząca redukcja kapitału obrotowego

(Dane tys. PLN)



- Przepływy operacyjne 2023 = 138 mln PLN vs 77 mln PLN dla roku 2022
- Redukcja kapitału obrotowego w efekcie obniżki poziomu zapasów i należności – dostosowanie do potrzeby popytu rynkowego oraz należności w efekcie niższego poziomu sprzedaży w 2023 r. Poprawa wskaźników rotacji należności (-5 dni) i zapasów (-8 dni).
- Efekt wypłaconej dywidendy netto – ok. 56 mln PLN.

Zadłużenie netto – komentarz



DANE W TYS. PLN	31.12.20	31.12.21	31.12.22	31.12.23
Dług, w tym:	151 225	167 946	194 211	176 277
<i>Kredyty</i>	110 454	124 265	134 821	119 393
<i>Leasingi</i>	40 771	43 681	59 390	56 884
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	33 476	31 378	23 693	28 254
Dług netto	117 749	136 568	170 518	148 023
Skumulowana EBITDA	74 359	129 881	167 826	127 340
WSKAŹNIK ZADŁUŻENIA NETTO (DŁUG NETTO/EBITDA)	1,58	1,05	1,02	1,16
Wskaźnik zadłużenia netto do EBITDA z wyłączeniem wpływu MSSF16			0,95	1,08

	31.12.20	31.12.21	31.12.22	31.12.23
Kapitał Własny / Suma Pasywów	60,2%	56,5%	58,9%	62,0%

- Bezpieczny poziom wskaźnika zadłużenia netto pomimo niższego poziomu EBITDA w 2023 vs 2022 jakkolwiek utrzymane bezpieczne poziom wskaźników zadłużenia netto – zróżnicowany poziom w spółkach

- Wskaźnik kapitału własnego do sumy bilansowej utrzymany na wysokim poziomie.

- W umowach kredytowych z bankami kalkulacja wskaźnika zadłużenia netto bierze wyłącznie pod uwagę dług oprocentowany tj. bez wpływu MSSF16 (leasing operacyjny).

- Duża elastyczność finansowa – dostępne linie kredytowe + gotówka – ok. 120 mln zł

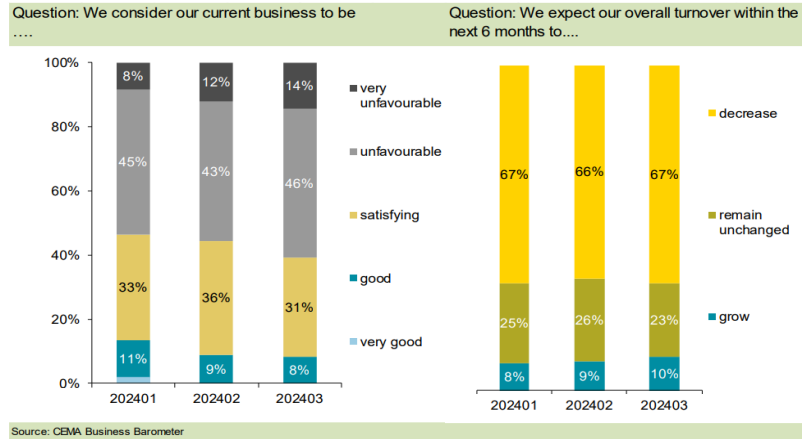


PERSPEKTYWA ROKU 2024

GRUPY MANGATA HOLDING

Otoczenie rynkowe – perspektywa

Business Climate Current Evaluation and Expectations



Wskaźnik PMI strefa EURO



Wskaźnik PMI Polska



Źródło: Bankier

- Klimat rynkowy wśród managerów potwierdza brak optymizmu
- Oczekiwania rynkowe managerów wskazują na spadki koniunktury
- Sentyment rynkowy pozostaje niekorzystny

Źródło: CEMA

- Spodziewany niższy poziom popytu
 - Branża automotive w I kwartale 2024 stabilna jednak odczuwalne ochłodzenie
 - Presja na rynek europejski producentów automotive z Chin
 - Słabsza kondycja branży budowlanej – zarówno elementy konstrukcji jak i maszyny budowlane
 - Potencjalne wdrożenie inwestycji ramach KPO (branża kolejowa i budowlana)
 - Bardzo słaby rynek niemiecki – kluczowy rynek dla Grupy
- Korekty cen surowców (stal różne gatunki, surówka i złom) od II kwartału 2024 – redukcja o ok. 5-6% i 10%;

Kluczowe obszary kosztowe

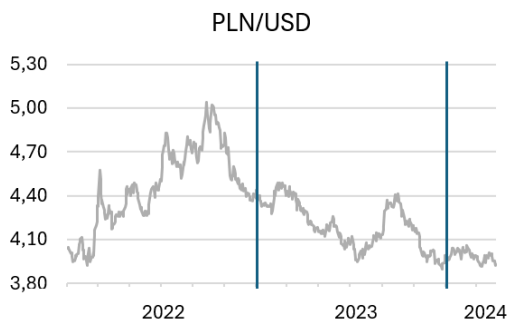
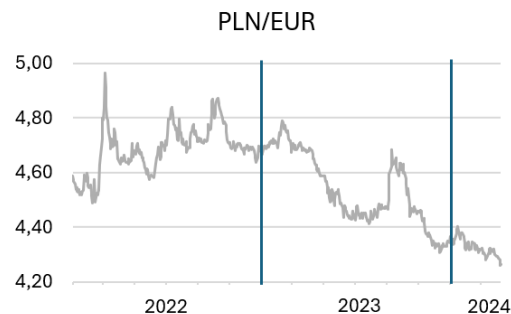


Zatrudnienie i wynagrodzenia	<ul style="list-style-type: none">• Utrzymujący się niski poziom bezrobocia w Polsce pomimo ochłodzenia koniunktury• Budżet 2024 zakłada brak nominalnego wzrostu kosztów wynagrodzeń przy założeniu wdrażanych podwyżek płac (o 7-8%) i redukcji zatrudniania (o ok. 8%)
Surowce i materiały	<ul style="list-style-type: none">• Dla roku 2024 budżetowane ceny na poziomie 4 kwartału 2023 – jakkolwiek dostrzegane korekty i redukcje cen surowców – efekt spadku popytu
Energia elektryczna	<ul style="list-style-type: none">• Grupa zakontraktowała ok. 44% energii na rok 2024 – cena energii czarnej ok. 580PLN/MWh (pozostała pozycja otwarta – potencjał dodatkowej kontraktacji lub SPOT). Obecna średnia cena zakupu niższa o ok. 35% vs 2023• Spadki cen kontraktów terminowych szczególnie od II połowy października 2023 – możliwy pozytywny wpływ na wynik• W 1 kwartale 2024 otrzymane środki z Programu wsparcia dla przemysłu energochłonnego za okres IIH2023 (5,1 mln PLN)
Projekty optymalizacyjne i redukcji kosztów	<ul style="list-style-type: none">• Szacowane efekty ok. 22 mln PLN w roku 2024)• Głównie optymalizacja zatrudnienia i kosztów energii

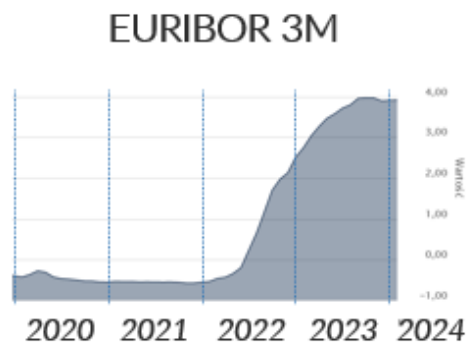
Kluczowe kierunki działań w roku 2024

	Podzespoły dla motoryzacji i komponenty	Armatura i automatyka przemysłowa	Elementy złączne
Kierunki działań rynkowych	<ul style="list-style-type: none"> • Budowanie wspólnego działu sprzedaży dla segmentu • Rozwój oferty do branży e-mobilności • Potencjały dla branży energetycznej • Uruchomienie nowych projektów dla branży automotive (w szczególności rozwój sprzedaży zwrotnic) 	<ul style="list-style-type: none"> • Unifikacja strategii współpracy z dystrybutorami szczególnie na rynku krajowym • Działania związane dywersyfikacją geograficzną – brak perspektyw dla rynku rosyjskiego i białoruskiego • Rozwój sprzedaży nowej linii zaworów bezpieczeństwa Zaworów Bezpieczeństwa 	<ul style="list-style-type: none"> • Rozwój sprzedaży do branży energetycznej i chemicznej • Potencjał wykorzystania środków z KPO – branża kolejowa, infrastruktura drogowa • Rynki kolejowe Europy środkowowschodniej (czeski, węgierski, słowacki, rumuński – uzyskane certyfikacje)
Kierunki działań operacyjnych	<ul style="list-style-type: none"> • Wdrożenie do produkcji nowego gniazda prasy – oczekiwane optymalizacje kosztowe • Skrócenie czasu uruchomień nowych projektów • Robotyzacja procesów • Synergie w obszarze obróbczym – lokowanie projektów 	<ul style="list-style-type: none"> • Działania w obszarze optymalizacji stanów magazynowych • W trakcie opracowania strategia dla odlewów 	<ul style="list-style-type: none"> • Realizacja projektu reorganizacji obszarów produkcyjnych, optymalizacje wykorzystania powierzchni produkcyjnych, redukcja kosztów energii cieplnej i ograniczenie wpływu na środowisko

Kursy i koszt pieniądza



- ✓ Dalsze umocnienie złotówki vs EUR i USD – wpływ na marżowość eksportową i wyceny rozrachunków
- ✓ Budżet 2024 Grupy zakładał 4,40 PLN/EUR i 4,05 PLN/USD
- ✓ Zabezpieczenia forward na 2024: ok. 22 mln EUR
- ✓ Kurs średni zabezpieczeń 2024: 4,637 PLN/EUR



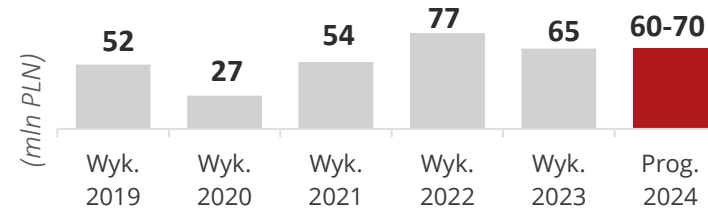
- ✓ Utrzymujący się wysoki poziom stóp procentowych zarówno w Polsce jak i strefie EUR
- ✓ Wpływ na koszty finansowe obsługi zadłużenia
- ✓ Oczekiwania co do obniżek stóp procentowych;

CAPEX Grupy Mangata Holding 2024

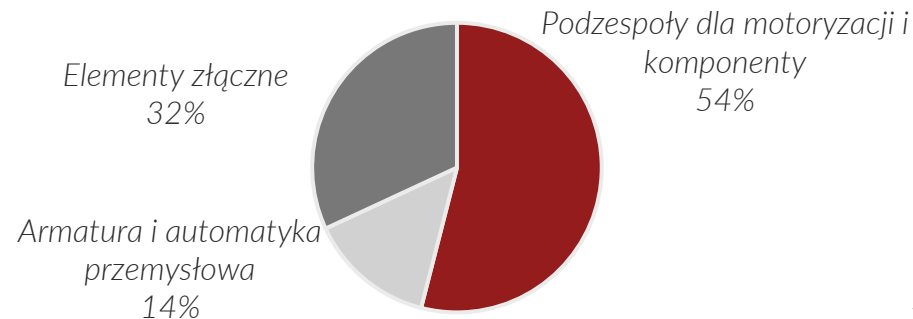
Grupa zakłada realizację inwestycji w roku 2024 na poziomie ok. 60-70 mln PLN. Kluczowe kierunki inwestycji na rok 2024 ukierunkowane są modernizację infrastruktury w segmencie ArmatURY, odtworzenie i rozwój zdolności produkcyjnych w Podzespołach dla motoryzacji i komponentach oraz Elementach złącznych

- Grupa zakłada na kolejna lata inwestycje na poziomie ok. 7-8% wartości przychodów ze sprzedaży.

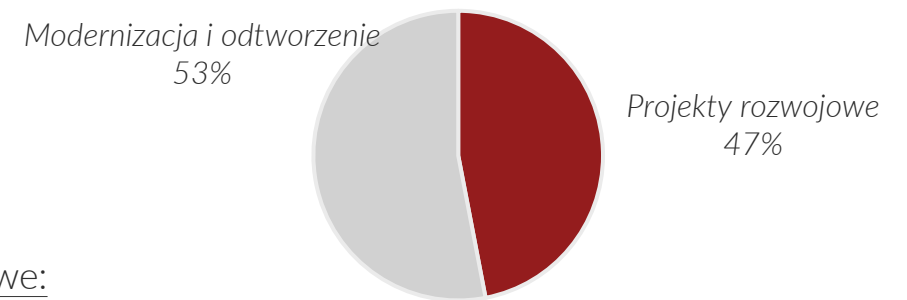
CAPEX



Inwestycje 2024 wg segmentów



Inwestycje 2024 wg kategorii



Kluczowe projekty rozwojowe:

- Podzespoły dla motoryzacji: centra obróbcze
- Elementy złączne: kuźniarka nakrętek, zmiany o obszarze przygotowania materiałów – kontynuacja projektu
- Armatura i automatyka przemysłowa: projekty RnD (głównie odtworzenie)

Perspektywa i oczekiwania dla roku 2024 roku - komentarz

	2023	Oczekiwania na rok 2024
Przychody ze sprzedaży	938 mln PLN	> 900 mln PLN
Marża EBITDA	13,6%	12,5-13,5 %
Marża zysku netto	6,2%	5,5-6,5%
Wskaźnik zadłużenia netto	1,16	1.1-1.3
Dywidenda <i>(wyplata za poprzedni rok obrotowy)</i>	9 PLN/akcja	5.50 PLN/akcja <i>(Rekomendacja Zarządu Do decyzji WZA)</i>
CAPEX	65 mln PLN	60-70 mln PLN

Zastrzeżenie

Niniejsze opracowanie zostało sporządzone wyłącznie w celach informacyjnych. Nie stanowi reklamy ani oferowania papierów wartościowych w publicznym obrocie. W opracowaniu zostały wykorzystane źródła informacji, które Mangata Holding S.A. uznaje za wiarygodne i dokładne, jednak nie ma gwarancji, że są one wyczerpujące i w pełni odzwierciedlają stan faktyczny. Opracowanie może zawierać stwierdzenia dotyczące przyszłości, które stanowią ryzyko inwestycyjne lub źródło niepewności i mogą istotnie różnić się od faktycznych rezultatów. Mangata Holding S.A. nie ponosi odpowiedzialności za efekty decyzji podjętych na podstawie niniejszego opracowania. Odpowiedzialność spoczywa wyłącznie na korzystających z opracowania.





**BEYOND
THE PROFIT**

Kontakt:

Biuro Zarządu Mangata Holding S.A.

Tel: +48 33 475 20 08

email: biuro@mangata.com.pl